

Tarnów, 24.06.2014 r.

Kupiec S.A. nabywa udziały w kolejnym podmiocie z branży windykacyjnej

Kupiec S.A., Spółka notowana na rynku NewConnect od sierpnia 2011 r., nabyła 23 udziały spółki Windykacja PL Sp. z o.o. z siedzibą w Tarnowie, które stanowią 23% udziałów w jej kapitale zakładowym. Podmiot ten zajmuje się windykacją listowną i terenową pakietów należności masowych oraz windykacją prowadzoną na zlecenie. Zamiarem Emitenta jest przekształcenie Windykacja PL w spółkę akcyjną i wprowadzenie jej akcji na rynek NewConnect.

Windykacja PL współpracuje obecnie z BVT Sp. z o.o., w której Kupiec S.A. posiada 48,89%, właśnie w zakresie windykacji listownej i terenowej pakietów należności masowych kupowanych przez ten podmiot. Podpisana umowa kooperacji pomiędzy tymi dwoma firmami będzie sukcesywnie rozwijana, a obie strony liczą na odniesienie dzięki niej wielu korzyści. Transakcja nabycia nowych udziałów wyniosła 1.150 zł.

„W moich zamierzeniach BVT Sp. z o.o. ma inwestować w zakupy pakietów wierzycielności masowych, zlecając następnie ich windykację innym podmiotom. I tu pojawia się przestrzeń dla Windykacji PL Sp. z o.o. W oparciu o moje doświadczenia w tym względzie uruchomiłem nowy podmiot, w którym Kupiec objął 23% udziałów i który będzie świadczył usługi windykacji na zlecenie, w tym także dla BVT. Podział jest tu bardzo wyraźny: jedna firma wyłącznie kupuje należności, druga świadczy wyłącznie usługi windykacji. Każda z nich może działać niezależnie w obszarze swoich działalności, ale jednocześnie doskonale się uzupełniają.” - mówi Leszek Wróblewski, Prezes Zarządu Spółki Kupiec S.A.

Potwierdzeniem dobrej kondycji finansowej Kupiec S.A. są z pewnością ostatnie transakcje Prezesa Zarządu Spółki - Leszka Wróblewskiego, który znacząco powiększył swój pakiet akcji. Podczas transakcji dokonywanych od połowy maja br. nabył łącznie ponad 30 tys. sztuk akcji, zwiększając liczbę posiadanych akcji do 2.243.531, które stanowią 50,82% udziałów w kapitale zakładowym Spółki. Uwzględniając transakcje

nabycia z ostatnich miesięcy ub. roku oraz z początku tego roku, Pan Leszek Wróblewski zakupił w sumie blisko 104 tys. akcji, których udział w kapitale zakładowym Kupiec S.A. wynosi ponad 2,35%. Przeprowadzone przez Prezesa Zarządu transakcje świadczą o dużym poziomie zaufania do Spółki oraz o dobrych perspektywach rozwoju i poprawy wyników finansowych w kolejnych kwartałach.

„Od pewnego czasu systematycznie kupuję akcje Spółki z jednego podstawowego powodu. Widzę w nich bowiem możliwość dużego wzrostu kursu, nie o 50% czy 100%, ale co najmniej 5-8-krotnego. Z każdej strony jest widoczna poprawa sytuacji Emitenta. A wpływają na to wyniki na działalności spedycyjnej Kupiec S.A., które zdecydowanie wzrastają i oczywiście inwestycje w nowo uruchamiane podmioty z branży windykacji należności. Ich wycena poprzez NewConnect powinna kardynalnie wpłynąć na gwałtowny wzrost kursu Kupca, oczywiście pod warunkiem realizowania zamierzonych zysków. A te już są widoczne, gdyż BVT zrealizowało 104 tys. zł zysku netto za I kwartał, a drugi i kolejne tylko zwielokrotniają tę kwotę. Windykacja PL Sp. z o.o. ten rok powinna też zakończyć na znacznym plusie, aczkolwiek jej debiut planuję na 2015 rok.” – dodaje Wróblewski.

W ostatnim czasie Spółka powiązana BVT Sp. z o.o. nabyła kolejny pakiet wierzytelności o wartości 12,2 mln zł. Jest to już trzecia transakcja zakupu wierzytelności przez ten podmiot, bowiem w październiku ub. roku nabył on pakiet o wartości 13 mln zł, a w lutym br. o wartości 1,5 mln zł. Zamiarem BVT jest debiut na rynku NewConnect do końca 2014 r.

„Rachunek jest dla mnie bardzo prosty. Potencjał rozwojowy branży windykacyjnej jest ogromny. Jeżeli założę tylko przychody z pierwszego pakietu zakupionego w 2013 roku to BVT powinno zakończyć rok zyskiem na poziomie około 400 tys. zł. A pamiętajmy o kolejnych zakupionych pakietach. Przy takim zysku łatwo wyliczyć cenę debiutu akcji BVT na NewConnect i jeszcze łatwiej zysk Kupca na tych akcjach, za które zapłacił 440 tys. zł. Chciałbym, aby Kupiec S.A. był matecznikiem nowych spółek, których dobre wyniki i notowanie na alternatywnym rynku będą wpływały pozytywnie na wycenę rynkową akcji Kupca.” - podsumowuje Wróblewski.

Kupiec S.A. wypracował w 1 kw. br. 9,66 tys. zł zysku netto przy przychodach na poziomie 4.307 tys. zł, które były jednocześnie rekordowymi w historii Spółki. W porównaniu z analogicznym okresem ub. roku, w którym zysk netto wyniósł 6,50 tys. zł, a przychody sięgnęły 3.126 tys. zł., progresja wyników finansowych Kupca jest znacząca, zwłaszcza jeśli chodzi o obroty. Zarząd Spółki liczy także, że dzięki intensywnemu

rozwojowi nowego segmentu działalności, jakim jest spedycja krajowa, uda jej się utrzymać miesięczną sprzedaż na poziomie 2 mln zł, co pozwoli na wypracowywanie wysokich zysków.

Kontakt:

Kupiec S.A. – Media

ir@kupiec.az.pl

tel. 501-215-243

Prezes Zarządu Kupiec S.A. – Leszek Wróblewski

leszek@kupiec.az.pl