



KUPIEC S.A.

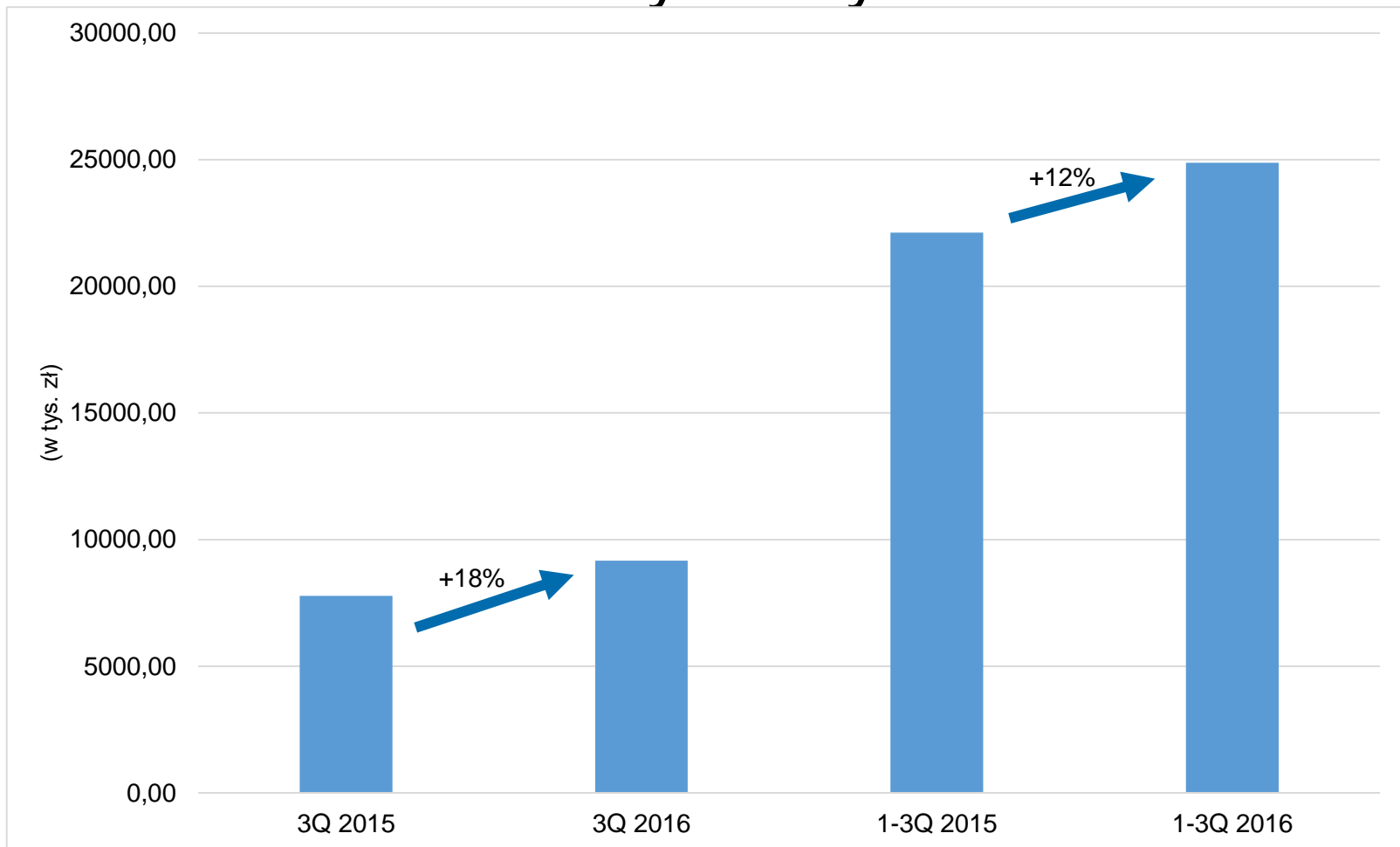
Prezentacja wyników finansowych
za III kwartał 2016 r.

Tarnów, Listopad 2016 r.

Przedmiot działalności

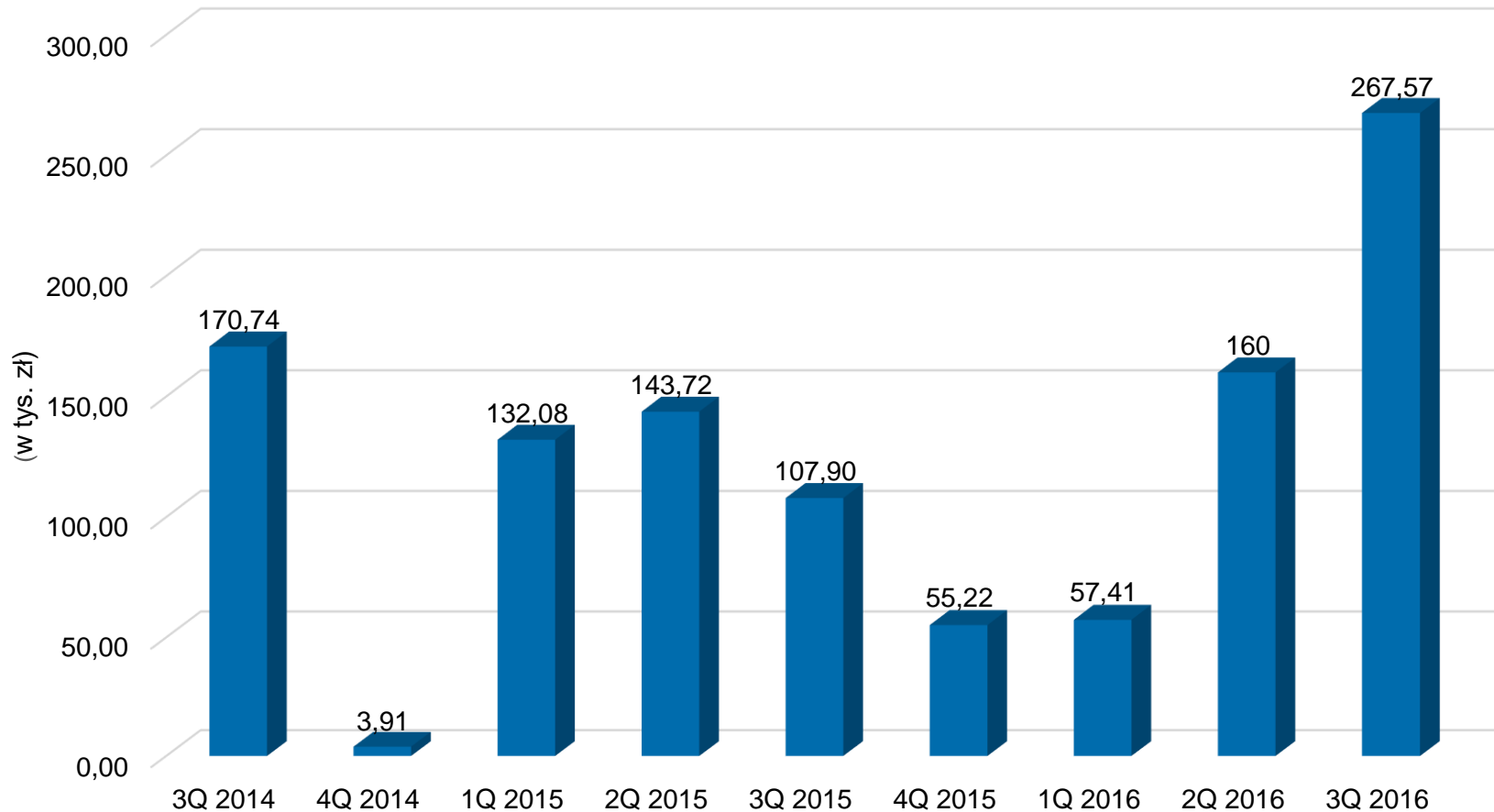
- Przedmiotem działalności Spółki jest samochodowa spedycja międzynarodowa na trasach długodystansowych. Oferta opiera się na organizacji całopojazdowych przewozów do Włoch, Hiszpanii oraz Wielkiej Brytanii. Realizowane są one w oparciu o długoterminowe umowy współpracy z grupą sprawdzonych firm transportowych, które posiadają ciężarówki o ładowności minimum 24 tony.
- Są to głównie polscy przewoźnicy, dla których Spółka wytycza trasy o długości około 5-6 tysięcy kilometrów, składające się z kilku osobnych zleceń. Przewoźnicy mają zapewnioną stałą pracę na z góry określonych warunkach finansowych i pewność zapłaty za wykonane usługi. Natomiast dzięki ugruntowanym kontaktom w UE i restrykcyjnej polityce windykacji należności, Spółka realizuje godne i bezpieczne zyski.
- Kupiec S.A. z powodzeniem realizuje zlecenia transportowe dla wielu producentów europejskich w tym Grupy Volkswagen i Toshiba.
- Od roku 2013 realizujemy również usługi w obrębie spedycji krajowej, które obecnie stanowią blisko połowę wolumenu obsługiwanych zleceń.
- Spółka jest konkurencyjna i zapewnia wysoką jakość świadczonych usług. Jej spedytorzy posiadają wiedzę i kwalifikacje w zakresie spedycji, co zapewnia profesjonalną i kompleksową obsługę zleceń oraz maksymalne spełnienie oczekiwań klientów.

Przychody



Kupiec S.A. notuje dalszy wzrost przychodów ze sprzedaży w segmencie TSL zwiększając efektywność i wydajność pracy swoich oddziałów

Zysk z działalności operacyjnej



Spółka osiągnęła w 3 kw. 2016 r. wyższy zysk z działalności operacyjnej w segmencie TSL w ujęciu rdr. dzięki większym obrotom oraz poprawie marży.

Najważniejsze wydarzenia w 3Q 2016

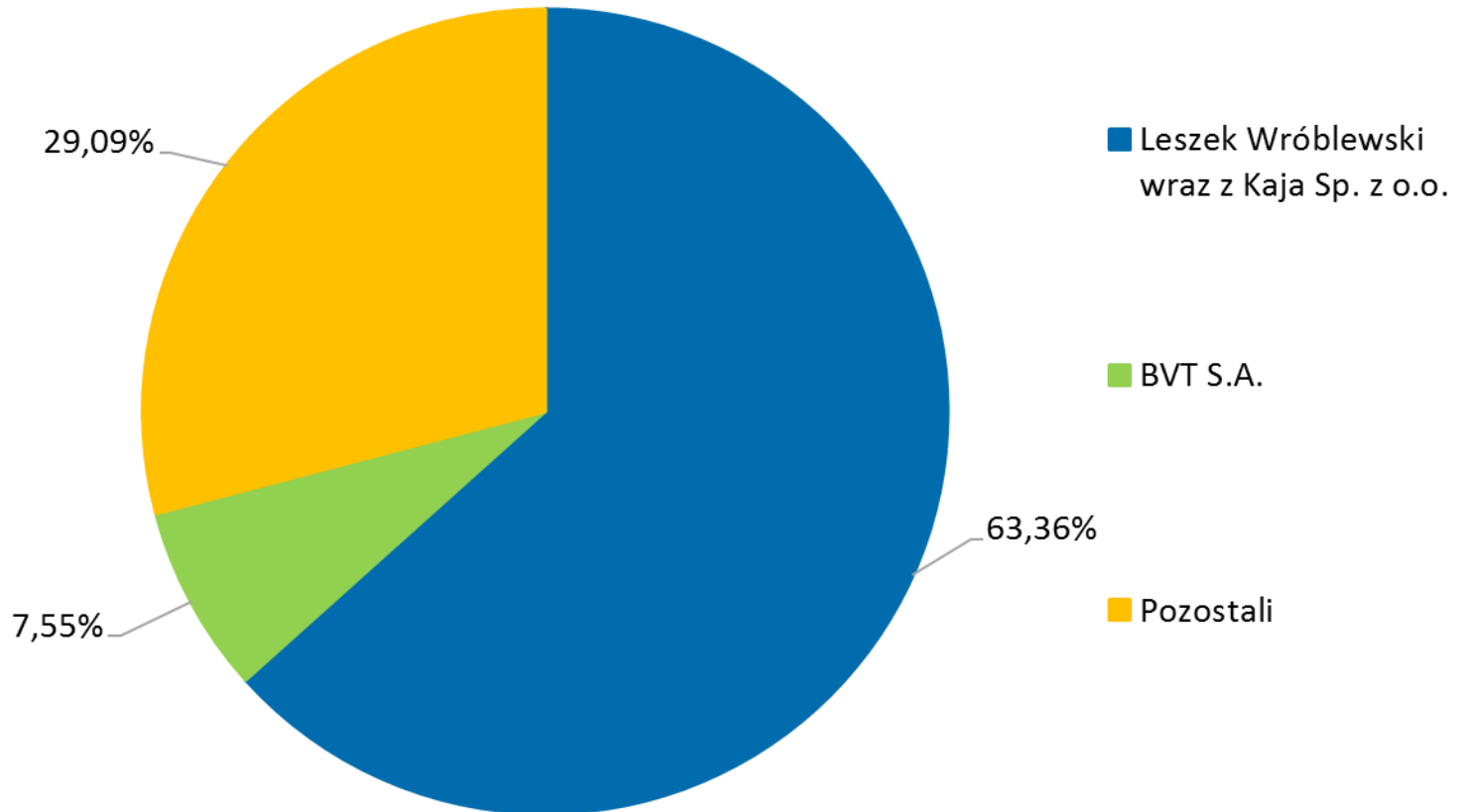
- Podtrzymanie trwałego trendu wzrostu przychodów w segmencie TSL i osiągnięcie wyznaczonych celów miesięcznych w tym zakresie,
- Realizowanie działań prorozwojowych we wszystkich należących do Spółki oddziałach spedycji w Tarnowie, Kielcach oraz w Katowicach --> zwiększenie ich wydajności i efektywności,
- Przygotowywanie transakcji nabycia biurowca w Tarnowie o powierzchni prawie 3 tys. m²,
- Otrzymanie dywidendy od BVT S.A. w kwocie 425 tys. zł,
- Zakwalifikowanie Spółki do segmentu NC Focus.

Plany rozwoju

- Dążenie do osiągnięcia miesięcznych przychodów w segmencie TSL na poziomie 3,2 mln zł,
- Rozwój segmentu nieruchomościowego w oparciu o nabyty biurowiec w Tarnowie --> prowadzenie działań mających na celu osiągnięcie jak najwyższej rentowności na tym projekcie inwestycyjnym,
- Reorganizacja struktury Spółki --> zmierzanie w kierunku budowy holdingowej grupy inwestycyjnej,
- Dalszy nadzór nad realizacją strategii rozwoju przez BVT S.A.,
- Kontynuowanie procesu poszukiwania nowych oraz wysokorentownych przedsięwzięć biznesowych.

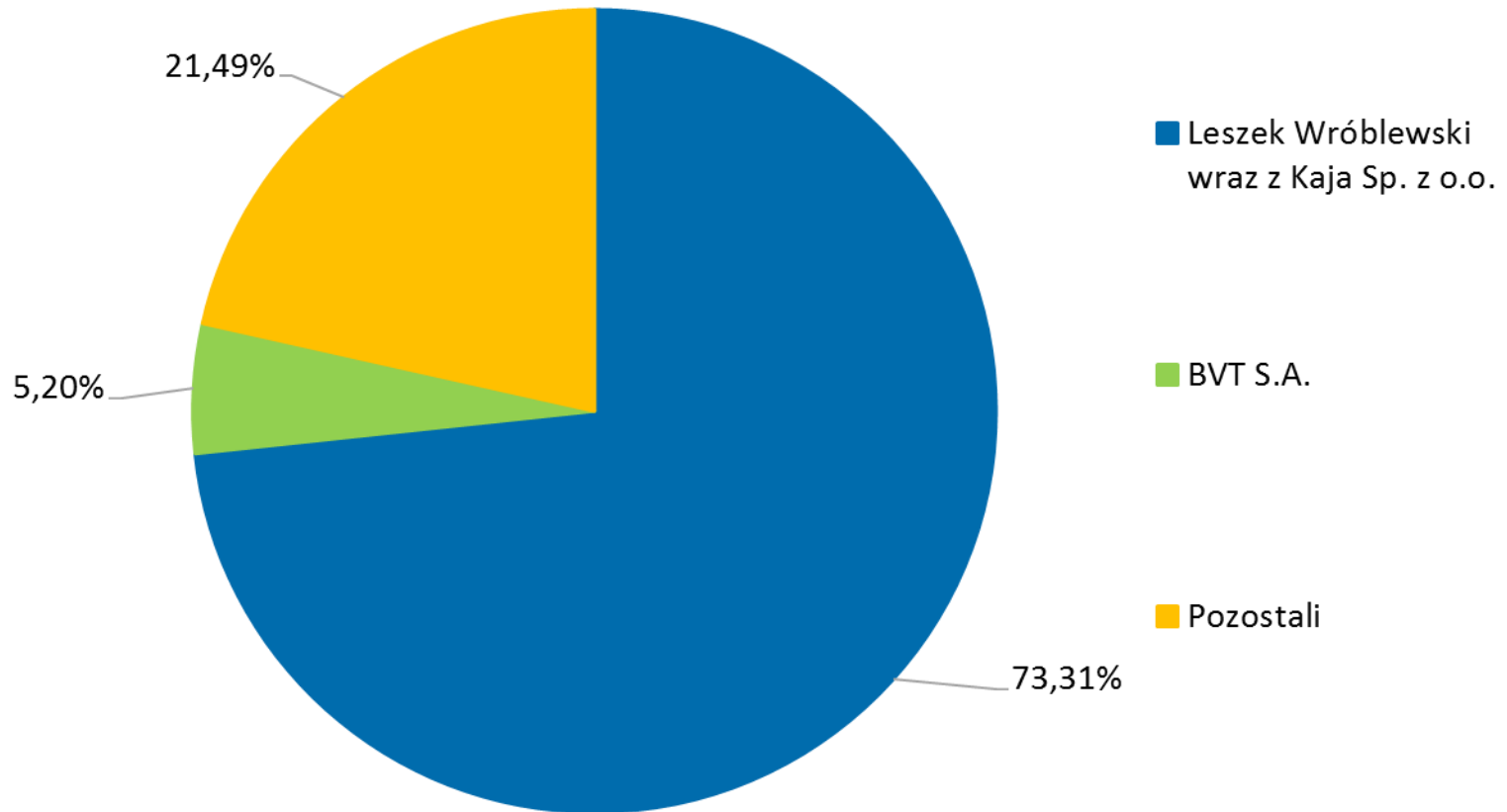
Struktura akcjonariatu

według udziałów w kapitale zakładowym



Struktura akcjonariatu

według udziałów w głosach na WZA



Kontakt

- Strona internetowa - www.kupiecsa.eu
- Prezes Zarządu - Leszek Wróblewski:
leszek@kupiecsa.eu
- Media - ir@kupiecsa.eu